



Partnerbetreuer International (m/w)

für den Vertrieb von hochqualitativen Geräten in der Messtechnik

Die NanoFocus AG zählt auf dem Gebiet der optischen 3D-Oberflächenmesstechnik und der Analyse von Mikro- und Nanometerstrukturen zu den technologisch führenden High-Tech-Unternehmen weltweit. Namhafte Unternehmen der Medizin-, Solar-, Automobil- und Elektronikindustrie sowie renommierte Forschungseinrichtungen und junge Unternehmen der Nano- und Mikrotechnologie profitieren von unserem patentierten Know-how.

Werden Sie Teil unseres Erfolges!

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Sie baldmöglichst als **Partnerbetreuer International (m/w)** für den B2B Vertrieb des gesamten Produktportfolios im internationalen Markt.

Zu Ihren wesentlichen Aufgaben gehören:

- ▶ Selbstständige Betreuung von Vertriebspartnern und Weiterentwicklung der Kundenbeziehungen auf Basis strategischer Zielsetzungen
- ▶ Verantwortung für die Koordination der Aktivitäten mit den Partnerunternehmen
- ▶ Schnittstelle zu den internen Fachabteilungen
- ▶ Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- ▶ Operative Unterstützung bei der Anbindung neuer Vertriebspartner
- ▶ Forecast-Planung, Berichtswesen und Reporting
- ▶ Durchführung von Schulungen und Webinars
- ▶ Mitwirkung auf Fachtagungen und Messen

Was erwarten wir von Ihnen:

- ▶ Ein abgeschlossenes technisches oder betriebswirtschaftliches Studium oder ein vergleichbares in der Praxis erworbenes Wissen, gepaart mit nachweisbaren Erfolgen im Vertrieb
- ▶ Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, vorzugsweise in den Branchen Automotive, Medizintechnik, Solar und Elektronik
- ▶ Kenntnisse im Bereich der Messtechnik wünschenswert
- ▶ Zielstrebigkeit, kompetentes und sicheres Auftreten sowie ein hohes Maß an Kommunikations- und Konfliktfähigkeit

- ▶ Freude am Umgang mit Menschen und eine hohe Dienstleistungsorientierung
- ▶ Ausgeprägtes Maß an Eigeninitiative und Engagement
- ▶ Belastbarkeit, Flexibilität und Reisebereitschaft
- ▶ Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- ▶ Sehr gute MS-Office-Kenntnisse

Was Sie bei NanoFocus erwartet:

- ▶ Leistungsgerechte Vergütung
- ▶ Anspruchsvolles und eigenverantwortliches Arbeiten
- ▶ Unbefristeter Arbeitsplatz in einem teamorientierten Umfeld
- ▶ Innovative und leistungsfähige Produkte
- ▶ Etablierte Kundenbeziehungen
- ▶ Kontinuierliche Weiterbildung

Wenn Sie sich für unsere Leitidee, führender Lösungsanbieter mit hohem Innovationsniveau zu sein begeistern können und Interesse haben, eine selbstständige Tätigkeit in einem hochmotivierten Team zu übernehmen, dann sind Sie bei uns genau richtig.

Es erwartet Sie eine verantwortungsvolle, vielseitige und chancenreiche Vertriebsaufgabe. Wenn Sie der Meinung sind, sich dieser Herausforderung stellen zu wollen und die geforderten Skills überwiegend mitbringen, freuen wir uns auf ein Kennenlernen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung, mit Bezug auf diese Stellenausschreibung, direkt per Mail an klein@nanofocus.de, mit idealerweise folgenden Inhalten:

- Kurzes Anschreiben mit Darstellung Ihrer Eignung für diese Position
- Prägnanter Lebenslauf, aus dem Ihre Erfahrungen, Kenntnisse und Erfolge hervorgehen
- Zeugnisse in einem pdf-file
- Früheste Verfügbarkeit
- Einkommensvorstellung

Informieren Sie sich auf unserer Homepage: www.nanofocus.de.

Wir freuen uns auf Sie!